



Emmanuel Viaud

► À la tête d'Osarus, Emmanuel Viaud est à quelques jours d'un beau challenge, puisque l'agence de vente, spécialisée, jusqu'alors, dans la dispersion des pur-sang, organise sa première vacation vouée aux trotteurs, lundi prochain 31 août, sur l'hippodrome d'Argentan, dans l'Orne. Il s'agit, en l'espèce, d'un lot de 132 yearlings sélectionnés, en provenance de quelques-uns des meilleurs élevages normands et autres. Assisté d'Arnaud Angélieume, responsable commercial et de la visite des yearlings, Emmanuel Viaud a inspecté jusqu'à 350 sujets, la sélection n'ayant donc pas été un vain mot : *"Cela faisait quelque temps déjà, explique-t-il, que nous étions sollicités par des éleveurs de trotteurs pour organiser une vente dans la spécialité, mais nous ne voulions pas nous lancer dans l'aventure sans avoir suffisamment de maturité. C'est le cas maintenant, sachant que nos ventes de galop sont bien installées, et c'était le moment ou jamais de franchir le pas", avec l'appui de nos partenaires de Tattersalls, qui, s'ils ne connaissent pas le marché du trotteur, nous font entière confiance à ce sujet.*" Emmanuel Viaud est un peu un "enfant de la balle", en ce sens qu'il a "fait ses classes" au trot, notamment chez le regretté André

Lerenard, puis à Deauville, lors de son passage à l'Agence Française du Trot. C'est ainsi non sans plaisir qu'il revient à ses "premières amours" : *"Avant le coup, confie-t-il, nous aurions signé pour avoir un catalogue de cette qualité, avec des "Josselyn", des "Madrik", des "Pierji", des "Lou", des "Occagnes", des "Dollar", des "Atout" ou encore des représentants de Louis Baudron, de Michel Triguel et des haras d'Écouché, du Haut-Bois, de Marancourt ou de Sassy, entre autres. Les élevages régionaux, en particulier, ont formidablement joué le jeu, tout comme la Société des Courses d'Argentan, emmenée par son président, Jacques Frappat. L'"ADN" des courses au trot, dans l'Orne, c'est là-bas et il est heureux que nous ayons pu y élire domicile."* Quant à l'issue de la vente, Emmanuel Viaud se veut raisonnablement confiant : *"Pour une première, je le répète, nous avons un joli catalogue. Dès lors, j'escrime un pourcentage de vendus correct, une bonne moyenne et un "top-price" digne de ce nom. Que demander de plus dans un premier temps ? Sur le terrain, où nous attendons du monde, y compris en provenance de l'étranger, car nous y avons prospecté, nous essaierons d'apporter le petit plus Osarus, spécialement en termes de convivialité."*

■ PIERRE CHAMPION